

German Development Cooperation

GIZ Office South Caucasus
Rustaveli Ave. 42 / Griboedov Str. 31a
0108 Tbilisi, Georgia
T +995 32 2201800
F +995 32 2201801

Your reference
Our reference

23 July, 2018

კონკურსის გამოცხადება

პროექტის დასახელება: „კერძო სექტორის განვითარება და პროფესიული განათლება სამხრეთ კავკასიაში“ ევროკავშირის პროექტი

პროექტის ნომერი: **13.2144.7-008.00**

ძვირფასო ქალბატონებო და ბატონებო,

გერმანიის ფედერაციული რესპუბლიკის მთავრობის დავალებით შპს. გერმანიის საერთაშორისო თანამშრომლობის საზოგადოება (GIZ) საქმიანობას ეწევა გერმანია-საქართველოს განვითარების თანამშრომლობის სფეროში.

დაგეგმილი გვაქვს შევისყიდოთ შემდეგი მომსახურება საქართველოში მცხოვრები და რეგისტრირებული კერძო პირისგან **დანართი 1 - ის** შესაბამისად.

დაინტერესების შემთხვევაში, გთხოვთ, **13.08.2018 -ის 17:00 საათამდე** წარმოგვიდგინოთ თქვენი შემოთავაზება **ამოზექდილი** სახით, 2 სხვადასხვა კონვერტში. 1 კონვერტში საფასო შემოთავაზება, ხოლო 2-ში - შინაარსობრივი შემოთავაზება.

გთხოვთ, შემოთავაზებები მოგვაწოდოთ მხოლოდ ინგლისურ ენაზე.

დაგვიანებული შემოთავაზებები არ განიხილება.

გთხოვთ, გაითვალისწინოთ, რომ 2013 წლის მაისიდან სსკ-ს 168-ე მუხლის მე-4 ნაწილის „ბ“ ქვეპუნქტის თანახმად გერმანიის საერთაშორისო თანამშრომლობის საზოგადოება სარგებლობს გადასახადებისგან გათავისუფლებით (დღგ, აქციზი, იმპორტის გადასახადი) და შესაბამისად **ეროვნულ ვალუტაში** წარმოდგენილი ფასი არ უნდა შეიცავდეს მოცემულ გადასახადებს.

Deutsche Gesellschaft für
Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH

Registered offices
Bonn and Eschborn, Germany

Friedrich-Ebert-Allee 36 + 40
53113 Bonn, Germany
T +49 228 44 60-0
F +49 228 44 60-17 66

Dag-Hammarskjöld-Weg 1 - 5
65760 Eschborn, Germany
T +49 61 96 79-0
F +49 61 96 79-11 15

E info@giz.de
I www.giz.de

Registered at
Local court (Amtsgericht)
Bonn, Germany
Registration no. HRB 18384
Local court (Amtsgericht)
Frankfurt am Main, Germany
Registration no. HRB 12394

Chairman of the Supervisory Board
Martin Jäger, State Secretary

Management Board
Tanja Gönner (Chair)
Dr Christoph Beier (Vice-Chair)
Dr Hans-Joachim Preuß

გთხოვთ, კონვერტზე მიუთითოთ შემდეგი:

- სახელი, გვარი
- საკონტაქტო ინფორმაცია (ტელეფონი, საკონტაქტო პირი);
- ტენდერის დასახელება: „ბიზნეს კლასტერების მხარდაჭერა კინო და საინფორმაციო-საკომუნიკაციო ტექნოლოგიების ინდუსტრიებში“
- წარწერა “კონფიდენციალურია”;
- გთხოვთ, მოაწეროთ ხელი დალუქვის ადგილზე.

გთხოვთ, შემოთავაზებაზე დასვათ ხელმოწერა.

აგრეთვე მიუთითოთ შემდეგი მისამართი:

**GIZ-ის რეგიონალურ ბიუროს სამხრეთ კავკასიაში
რუსთაველის 42 / გრიბოედოვის 31ა
0108 თბილისი**

**მიუთითეთ პროგრამის ნომერი 13.2144.7-008.00 და აგრეთვე ნომერი 83295396
დანომრეთ კონვერტები: (I - საფასო შემოთავაზება; II - შინაარსობრივი შემოთავაზება).**

შეკითხვების შემთხვევაში დაუკავშირდეთ ელექტრონული ფოსტის მეშვეობით –
შემოთავაზებების ჩაბარებამდე არაუგვიანეს **2 დღისა:**
ქალბატონ ანა ჩხეიძეს (anna.chkheidze@giz.de)

წესების დარღვევის შემთხვევაში შეიძლება თქვენი შემოთავაზება არ იქნას განხილული.

შემოთავაზებების შეფასება სავარაუდოდ დამთავრდება 22.08.2018 -თვის.
დაკავშირება მოხდება მხოლოდ ტენდერში გამარჯვებულ ფირმასთან.

პატივისცემით,

ანა ჩხეიძე

ხელშეკრულებების განყოფილება

დანართები

1. ტექნიკური დავალება
2. შემოთავაზებების შეფასების ზოგადი სქემა
3. შინაარსობრივი/საგნობრივი შეფასების სქემა

დანართი 1 - ტექნიკური დავალება

Programme:	Private Sector Development South Caucasus (PSD SC): EU Co-financing “SME Development and DCFTA in Georgia”
Activity:	Business Clustering Support in Film and ICT Industries
Period:	September 1st , 2018 – February 28th, 2019

1. Brief introduction

The context of the Project “SME Development and DCFTA Georgia” (SME DCFTA GE) is the Association Agreement (AA) between Georgia and the EU and its Member States, which includes implementation process of the DCFTA. SME DCFTA GE is an integral part of the Sector Reform Contract of the EU to assist the Georgian Government in the implementation process of the DCFTA, facilitating Georgia’s integration into the EU market.

SME DCFTA GE is co-financed by the European Union in the framework of the EU4Business Programme, which helps SMEs to benefit from DCFTA by improving business environment, increasing knowledge and skills of businesses, and by supporting SMEs to get better access to finance.

SME DCFTA GE is currently implemented by GIZ’s Private Sector Development and TVET South Caucasus Programme, commissioned by the German Federal Ministry for Economic Cooperation and Development (BMZ).

SME DCFTA GE is implemented across four components:

Component 1: Improved enterprise development framework and SME participation in the political dialogue.

Component 2: Comprehensive capacity development for SME support institutions with focus on improved service delivery.

Component 3: Enterprise development and promotion via clustering and support to business networks on national, sector and local level.

Component 4: Business clusters and networks integration into relevant existing EU networks for enterprise development, investment and trade promotion.

Expected results:

- Improved institutional capacities of central administrations to design and implement specific measures within the SMEs context.
- Strengthened public-private policy dialogue: improved cooperation between line ministries, SMEs bodies/agencies and stakeholders (including business and sector associations) involved in SMEs/DCFTA related areas.

- Strengthened capacities of SMEs bodies/agencies to channel business support to SMEs to help the latter in meeting DCFTA requirements.
- Improved capacity of business and sector associations, business service providers, BMOs to provide effective services to SMEs.
- Enhanced integration of Georgian SMEs bodies/agencies with EU, regional and/or international platforms.

Key Implementing Partner:

Ministry of Economy and Sustainable Development of Georgia (MoESD)

2. Context and current situation in the field of assignment

Current assignment is to be implemented by the assistance of the European Union in the framework of the EU4Business Initiative in Georgia.

The relevance of this assignment falls under components 3 and 4 of the PSD SC project “SME Development and DCFTA” in Georgia (Hereafter: the project):

3. Enterprise development and promotion via clustering and support to business networks on national, sector and local level
4. Business clusters and networks integration into relevant existing EU networks for enterprise development, investment and trade promotion

Within Component 3, the “SME Development and DCFTA in Georgia” Project (hereinafter, the Project) aims to support the development of Business Clusters – Networks of interconnected businesses, usually operating in the same industry, which allows pooling know-how, technology, expertise, and sharing resources such as equipment, infrastructure and personnel. Business clusters aim to offer member companies benefits from optimization of costs related to R&D, market research, logistics, marketing etc.

Through partnering within Cluster structures, companies can build sustainable partnerships through strategic alliances and increase the collective capacity to establish international linkages, the latter being the main subject of Component 4, wherein the Project, together with partner institutions, will support relevant Georgian Business Clusters in establishing and fostering linkages with relevant EU institutions and clusters.

Based upon the interest of the Project to maintain healthy balance of manufacturing, agriculture and service sectors across the portfolio of its industries in the clustering direction, the Project engaged in scoping of potential for business clustering in the Film Production and Post-production industries, as well as ICT (Information and Communications Technology) Industry. This activities also complimented the request of Project’s principal partners (Entrepreneurship Development Agency of Georgia – Enterprise Georgia and Georgia’s Innovation and Technology Agency – GITA) to identify development opportunities in the country’s film and ICT industries.

The industry assessments, developed as a result of the scoping missions, identified existing opportunities for business clustering in these industries, as well as the readiness of most of the major players to cooperate as networks of companies. This readiness was further confirmed during respective Initial Clustering Workshops, wherein the companies outlined a set of activities and objectives that, if achieved collectively, could address their individual needs for further development (such objectives including Code of Conduct, Website and online education databank development, organization of trainings and

apprenticeships with EU companies). After a successful pilot cooperation between the engaged companies, Georgian Film Cluster and Georgian ICT Cluster were registered, respectively, in August 2017 and July 2018. With the clusters set in place, the Project is now supporting them in terms of capacity development, lead generation and integration with EU markets, cluster development strategy and fundraising options, creating and fostering a public-private dialogue (PPD) platforms with the government.

With the teams of international consultants already working on the above-mentioned directions, together with the cluster members, the Project now seeks to mobilize a local consultant that will accompany the clusters' development (together with the dedicated international expert, mobilized by the Project separately) and support achievement of the above-mentioned objectives, through coordinating clusters' activities, and fulfilment of responsibilities of clusters' member companies within the outlined action plans.

3. Conditions of the assignment

3.1. Objectives, Activities and Deliverables

In frames of the underlying contract the local consultant will be tasked to support realization of the above-mentioned directions. The scope of work requires the local consultant to possess knowledge of and good linkages with local Film and ICT industry players, and, to a certain degree, a set of linkages to relevant companies abroad.

The local consultant shall coordinate activities of these clusters as follows:

- Lead responsibility in coordination and monitoring of efficiency of all activities of the clusters;
- Continuous evaluation of the needs of the clusters' members on capacity building;
- Lead responsibility for internal (the board members and cluster members) and external (partners, government institutions, potential new donor organizations) communication systems and ensures their smooth operation;
- Expansion of the clusters by identifying and engaging new potential members, ensuring registration of the new members;
- Jointly with international consultant provided by GIZ, develop new services for the clusters' members;
- Take active role in the design and finalization of the clusters' development strategy.

Further tasks of the local consultant shall include:

- Design, organization and co-management of the relevant international experts' visits and works, support to international experts and GIZ staff with relevant secondary data, analysis and expert opinions;
- (if applicable) Design, organization and co-management of (a) inbound business missions of EU-based Film and ICT companies to Georgia (b) outbound business missions of Georgian Film and ICT clusters' members to EU clusters, companies and institutions.

3.2. Conditions and Payments

The winning consultant shall be provided up to 8 days per month, over a period of September 2018 – February, 2019 (6 months). Hotel accommodation and transportation outside of Tbilisi (both in- and out of Georgia) shall be provided by the Project.

Assignment of the days per specific tasks shall be agreed upon with the Project, during the working process.

Achievement of all deliverables must be documented (including interim reports, in pre-agreement with the Project) and submitted in professional English. The level of proficiency will be determined as sufficient at the discretion of GIZ. In case of need, the local consultant will be requested to edit the deliverables until the level of proficiency will be deemed as acceptable. Any costs associated with professional editing (in case of need) will be borne by the local consultant.

In case of need, GIZ retains the right to come back to the local consultant with feedbacks to the submitted draft report (GIZ retains the right to go through the process repeatedly, until such time that it deems the report final).

Structure of payments (advance, interim, final) will be subject to negotiation with the winning local consultant.

3.3. Submission Requirements

The offer from the bidders needs to include a Technical Proposal and a Financial Proposal (in professional English):

- **The Technical Proposal** requires the local consultant to submit details pertaining to their experience and knowledge; approach to the current assignment:

Experience and Knowledge

- Experience and knowledge pertaining to Georgia's film and ICT industries (consulting experience, current situation in the field, existing problematics and opportunities)
- Experience of working with/consulting to business membership organizations/associations
- Project management experience
- Working experience with international organizations

Overview of the methodology for current assignment

- Suggested structure of the processes & outputs / reports, suggested approach to carrying out outlined activities
- Knowledge and information management
- Consideration of local resources
- Monitoring and evaluation

General qualification

- CV
- Language skills (Georgian, English and Russian are a must)
- Cover letter

- **The Financial Proposal** requires the bidder to submit net daily rate (GEL)

დანართი 2 - შემოთავაზებების შეფასების ზოგადი სქემა

შემოსული შემოთავაზებების შეფასება მოხდება როგორც ფასების, ასევე შინაარსის მიხედვით.

შინაარსობრივი შეფასების შემდეგ გაიხსნება და განიხილება მისაღები შინაარსობრივი შემოთავაზების წარმომდგენი ფირმების საფასო შემოთავაზებები. საფასო შეთავაზება მკაფიოდ და დეტალურად უნდა აღწერდეს ყველა სახის ხარჯს, რომელიც ამ ტექნიკური დავალების მიხედვით გათვალისწინებული სამუშაოების განხორციელებისთვის უნდა იქნას გაწეული.

საბოლოო შეფასებაში **შინაარსობრივი/საგნობრივი შეფასება შევა 70%-ით და ფასი/ღირებულება 30% -ით.**

მიღებული შედეგების მიხედვით პრეტენდენტებს პროგრამულად მიენიჭებათ რიგობრივი ნომერი. საუკეთესო მაჩვენებლის მქონე პირთან დაიწყება მოლაპარაკებები ხელშეკრულების გაფორმების თაობაზე. თუ მოლაპარაკებები არ დამთავრდა წარმატებით, მაშინ მოლაპარაკებები განახლდება რიგით მეორე კანდიდატთან.

დანართი 3 - შემოთავაზებების შინაარსობრივი/საგნობრივი შეფასების სქემა

შემოთავაზების შინაარსობრივი ნაწილი უნდა მოიცავდეს **თანდართულ ტექნიკურ დავალებაში მითითებულ ინფორმაციას**

არასაფასო კრიტერიუმები თავის მხრივ დაიყოფა წინასწარ განსაზღვრული შეწონვის კოეფიციენტების მიხედვით. **იხილეთ თანდართული ფაილი (Annex 3).**